

稼ぐためのノウハウ、ここにあります

コンサルティング・ビジネス研究会 (CB研) の概要

CB研は、2011年7月に発足した実践を重視する研究会です。
会員は約100名で若手が多く、税理士・社労士など他士業も在籍します。
実務案件を獲得するための営業・集客手法の共有、他士業や金融機関・商社等との連携、実務スキルの習得等をテーマとする、活気あふれる研究会です!

診断士協会の中でも群を抜く実績があり、経営力向上やBCPなど事業計画書に関する実務案件を、ヤル気のある会員に依頼しています。その一例として、「経営力向上計画」の国の認定件数は300社を超えており、会員が担当したものづくり補助金など難易度の高い補助金・助成金の採択件数は1,000社以上、採択率も80%を超えています! つまり、実践を通じてスキルUPを図りながら報酬を得ることも可能で、自己投資としては最適な研究会です!!

定例会

- ◎定例会は年7回
第3土曜日午後×5回と平日夜×2回
- ◎年会費7,000円 ほか入会金23,000円
- ◎実務に役立つセミナーで基礎力UP
- ◎懇親会は美食のお店で人脈づくり!



各種プロジェクトチーム

コンサルタントに役立つ情報・ノウハウを共有したり、生成AIの活用法、プレゼン資料や財務診断ツールの開発、HPの制作・運営を通じたマーケティングなど多様なプロジェクトチームが活動しています。



■■■ お問い合わせ・お申込み ■■■

東京都中小企業診断士協会
コンサルティング・ビジネス研究会
Web : <http://cb-ken.com>
E-mail : cbkenkyukai@gmail.com

コンサルティング・ビジネス研究会



©佐藤秀峰「ブラックジャックによろしく」漫画 on web

<説明会のご案内> 右下のQRコードからお申し込みください。

- 4月25日(土) 15:30 ~ 17:30 @新宿会場 (リアル)
- 5月9日(土) 15:30 ~ 17:30 @池袋会場 (リアル)
- 5月13日(水) 19:30 ~ 21:15 @オンライン (Zoom)
- 5月16日(土) 15:45 ~ 17:45 @池袋会場 (定例会の見学)
- 5月18日(月) ~ 5月30日(土) オンライン相談会 (予約制)



稼ぐためのノウハウ、ここにあります

CB 研の歩き方

会員は、定例会やプロジェクトチーム等のすべてに参加できます。尚、CB研の紹介で実務を請けたい方は、右記のマスターコースを受講して修了する必要があります(受講は入会2年目以降でも可)。



学びを深めたい人

定例会 (年7回開催)

各種プロジェクトチーム

StepUpマスターコース

実務を請けたい人



CB 研 会員の声

先輩方の実体験から学べるとともに、自らもアウトプットすることで、実務に役立つノウハウが溜まりました。独立の夢が具体化しつつあります！
(企業内/女性)



「診断士として働くとはどういうことか」を学ぶことができる場です。副業でも使えるノウハウを学んで、しっかり稼いでいます。
(企業内/男性)



マスターコースでは実績豊富な講師から営業ノウハウやプロのマインドと在り方を学び、独立3年で年商7,000万円を達成することができました！
(独立/男性)



新潟からマスターコースに通いましたが、遠方から参加する価値を十分感じました。学びを愚直に実践したところ、1年目で参加費を回収し、今では年商1,000万円を確実に超えるようになりました。(独立/男性)



独立でも！企業内でも！稼げる診断士を目指す！

StepUp マスターコース

CB 研が運営するマスターコース

中小企業診断士の仕事は「診る・書く・話す」がメインとなります。それらの基礎を学べるプロコン塾などはたくさんありますが、稼げる診断士になるために本当に必要なものは、**仕事を獲得するためのスキル**です。当マスターコースは、最も重要でありながら誰も教えてくれない”仕事を獲得する力””プロとしてのあり方”を養うことにフォーカスしています！修了後は、年収1,000万円を達成する考え方が身につき、やるべき事が明確になります。

カリキュラム (2026年度)

実施日	テーマ
6月7日(日)	オリエンテーション 自己紹介および宿題の説明 独立した先輩診断士2人の体験談
7月12日(日)	失敗例から学ぶ、独立診断士のリアル 診断士が押さえるべき実務ノウハウ プレゼンテーションのスキルUP
8月23日(日)	研修・セミナー講師の仕事とは 生成AIのツール紹介と活用法 最強！事業計画書の書き方講座 中間テストの説明
9月26-27日 【合宿】	自主企画セミナーの検討・準備 士業がWeb集客に成功するには 前職を活かした先輩の成功秘話 士業の動画活用と制作手法(基礎)
10月18日(日)	自主企画セミナーの検討・準備 中間テストの総評 業種特化による差別化と成功秘話

実施日	テーマ
11月15日(日)	自主企画セミナーの検討・準備 セミナー起点のコンサルセールスとは M&Aによる事業承継/現場と事例
12月12日(土)	自主企画セミナー模擬講義 CB研究会の合同忘年会
1月17日(日)	模擬講義へのフィードバック セミナーチームの個別相談・直前準備 AIと動画の具体的活用法
2月28日(日)	自主企画セミナーの振り返り CB研のプロジェクト活動と実務案件 コーチ型コンサルティングのすすめ
3月28日(日)	独自チャンネルの構築と成功秘話 自身のビジネスプランと夢の発表
4月18日(日)	卒業式 卒業パーティー

受講料：300,000円

※入会金と年会費(3万円相当)も含まれます。
※各日程とも原則午後開催。4時間程度を予定しています。

講師陣の紹介 (一部)



岩本 健一
塾長/中小企業診断士
前職で100店舗以上の出店・運営の経験があり、店舗型の営業については独自ノウハウを持つ。産業能率大学の研修講師でもある。



上野 光夫
中小企業診断士
日本政策金融公庫に26年間勤務。起業支援、資金調達サポート、講演、出版などで活躍中。ドリームゲート(Web)の相談件数ランキングで1位獲得も。



津田 典子
キャリアカウンセラー/研修講師
元ANA客室乗務員・インストラクター。新人から管理職まで3000名超を指導。現在では、全国の商工会・商工会議所、企業等でのセミナー講師として活躍中。



齋藤 由紀夫
株式会社つながりバンク 代表
日本におけるスモールM&Aアドバイザー業務の先駆者。中小企業に特化した財務支援事業を展開。金融に強いコンサルタントを緩やかに組織化している。